

Formation

Elevator Pitch

1 jour

SophieTurpaud



 @SophieTurpaud

06 84 950 255

Elevator Pitch : Convaincre les décideurs

1 jour

Objectifs Pédagogiques formation

À l'issue de ces séances vous serez capable de :

- Repérer les 8 caractéristiques de la voix
- Situer les 5 étapes de l'Elevator Pitch (argumentaire de présentation rapide)
- Construire votre propre canevas du Pitch

Contenus Formation collective

Aujourd'hui, que l'on soit entrepreneur ou non, il est important de pouvoir expliquer ce que l'on fait et être convaincant en moins d'1 minute. Etre court, clair, concis pour tout interlocuteur.

Durée et lieux

La formation se déroule sur 1 jour :

- en présentiel et collectif
- A Toulouse dans un espace de Coworking
- Ou autres villes sur demande

Programme détaillé :

1. Les fondamentaux de l'éloquence

Les 8 Caractéristiques de la voix
La forme verbale
Le vocabulaire efficace
L'utilité de l'écoute Passive et active

2. L'elevator pitch

Définition de l'elevator pitch
Le canevas de l'elevator pitch

- L'accroche
- La problématique
- La solution
- La valeur ajoutée
- Le Call to action

3. Le savoir être l'elevator pitch

Utiliser l'empathie et l'assertivité
Répondre aux questions d'un auditoir
Gérer son stress pour mieux être persuasif

Tarif inter-entreprise

500 € la journée net par personne
Hors frais déjeuner et déplacements

Méthode pédagogique :

Approche pratico-pratique avec illustration de vos propres exemples
Construction des phases 1 à 5
Pitch devant le groupe. Analyse de pratique. Et Axe d'amélioration